

Profesionalita a otvorenosť v partnerstve so spoločnosťou Dr. Falk Pharma

So spoločnosťou Ewopharma úspešne spolupracujeme už viac než dvadsať rokov. Spolupráca, ktorá najprv začala s produktami Salofalk® a Ursofalk® v niekoľkých vybraných krajinách, neskôr prerástla do dlhodobej spolupráce. V súčasnosti sa plne spoliehame na spoločnosť Ewopharma, ktorá plne pokrýva všetky marketingové, predajné a regulačné aktivity súvisiace s rozsiahlym produktovým portfóliom spoločnosti Dr. Falk vo Východnej Európe.

Široká a etablovaná sieť spoločnosti Ewopharma nám umožnila rozšíriť našu prítomnosť v tomto regióne a profitovať z ich skúseností a znalostí týchto trhov, na ktoré by sme za iných okolností ťažko vstúpili. Ewopharma je pre nás dôveryhodný partner a naša spolupráca bola vždy charakterizovaná profesionalitou a otvorenosťou. Bezpochyby by sme odporučili spoločnosť Ewopharma iným farmaceutickým spoločnostiam, ktoré hľadajú možnosť vstupu na trhy Strednej a Východnej Európy a tešíme sa na pokračovanie tohto plodného partnerstva aj v budúcnosti.

V našej spoločnosti Dr. Falk Pharma sa špecializujeme na vývoj a predaj liekov v terapeutických oblastiach gastroenterológia a hepatológia. Väčšina našich Rx liekov sa predáva v 65 krajinách, pričom väčšinou spolupracujeme s lokálnymi partnermi, ako je napr. Ewopharma.

Vždy sme boli veľmi spokojní so spoluprácou s Ewopharma. Začali sme s malým sortimentom produktov v krajinách Poľsko, Česká republika, Slovensko, Bulharsko a Rumunsko. Za pomoci spoločnosti Ewopharma sa produktové portfólio Dr. Falk na trhoch Strednej a Východnej Európy od začiatku nášho partnerstva na konci rokov 90-tych kontinuálne rozšírilo.

Tieto trhy predstavujú množstvo výziev pre farmaceutických výrobcov vrátane komparatívne nízkych cien a, samozrejme, konkurenčný tlak od iných výrobcov. Ďalšou výzvou, ktorá bola pre nás kľúčová pri rozhodovaní sa o vstupe do partnerstva s Ewopharma, bolo významné zníženie rizika vyplývajúceho zo vstupu na tieto trhy, nakoľko Ewopharma prevzala na seba bremeno platobného rizika. Tiež na nás pozitívne zapôsobil fakt, akú silnú pozíciu si Ewopharma vybuodovala v krajinách tohto regiónu so širokou a dobre etablovanou sieťou medicínskych reprezentantov. Sú veľmi dobre známi na jednotlivých trhoch a v kľúčových trhových segmentoch, čo hralo rozhodujúcu úlohu pri úspešnom vstupe do regiónu Strednej a Východnej Európy.

Dôverujeme spoločnosti Ewopharma pri marketingu a predaji našich produktov na trhoch Strednej a Východnej Európy, pretože ich skúsenosti a kontakty medzi lekármi a nemocnicami sú pre nás veľkým prínosom. Okrem toho Ewopharma nám poskytla prvotriednu podporu pri registrácii našich produktov na týchto trhoch. Sú špecialisti aj v tejto oblasti, pričom ich znalosti legislatívy a registračného procesu sú nepostrádateľné.

Tím spoločnosti Ewopharma bol vždy vysoko profesionálny pri spolupráci s nami, so skúsenými odborníkmi v oblasti marketingu, predaja a legislatívy vo svojej centrále a rovnako s tímom skúsených odborníkov v jednotlivých krajinách. Naše partnerstvo je založené na dôvere – môžeme sa na nich spoľahnúť s našim širokým produktovým portfóliom na týchto kľúčových trhoch. Ďalší kľúčový factor, ktorý charakterizuje našu spoluprácu s Ewopharma je ich otvorenosť a vnímavosť, čo je veľmi dôležitý aspekt v našom odvetví.

Na budúcnosť našej spolupráce s Ewopharma sa pozeráme s veľkým optimizmom. Sú dôležitý partner v podpore našich obchodných aktivít a my sa tešíme na ďalšie roky spolupráce.